



VENDEUR/EUSE DE  
PRODUITS NON ALIMENTAIRES



LES ENTREPRISES  
DU COMMERCE ET  
DE LA DISTRIBUTION

# VENDEUR/EUSE DE PRODUITS NON ALIMENTAIRES

Grâce à sa bonne connaissance des produits de son rayon, le vendeur écoute, informe, conseille les clients et conclut les ventes. Il peut travailler dans des domaines variés : électroménager/hi-fi, informatique, beauté, parapharmacie, bijouterie, produits culturels...

## QUALITÉS REQUISES

- Sens du commerce, relation client
- Connaissance et passion du produit

Bac pro  
à  
Bac + 2



[www.fcd.fr](http://www.fcd.fr)

## FORMATIONS

- Bac pro Commerce ou Vente
- BTS Management des unités commerciales
- DUT Techniques de commercialisation
- Certificat de Qualification Professionnelle (CQP) Vente de produits non alimentaires

## PERSPECTIVES D'ÉVOLUTION

- Manageur/euse de rayon ou de secteur...